

Trước khi đón nhận nhà đầu tư

Vốn từ bên ngoài có thể giúp công ty tăng trưởng, phục hồi hoặc hiện đại hóa. Nhưng nguồn vốn ấy có giúp doanh nghiệp vững mạnh lâu dài hay không phần lớn phụ thuộc vào đối tác và các điều khoản. Những câu hỏi dưới đây giúp chủ doanh nghiệp bình tĩnh chuẩn bị trước khi bắt đầu bất kỳ cuộc đàm phán nào.

01 Ngoài tiền, chúng ta còn cần gì?

Kiến thức, thị trường, hệ thống hay các mối quan hệ? Hãy chọn đối tác có thể mang lại những điều đó, chứ không chỉ có vốn.

02 Lợi nhuận sẽ được sử dụng thế nào?

Thống nhất phần lợi nhuận được tái đầu tư vào công ty, cũng như cách quyết định cổ tức và các khoản phí.

03 Những quyết định nào vẫn thuộc về chúng ta?

Ghi rõ bằng văn bản những vấn đề cần sự đồng thuận của tất cả cổ đông.

04 Ngoài cổ tức, nhà đầu tư sẽ thu những khoản gì?

Phí quản lý, lãi vay cổ đông và các hợp đồng cung ứng với công ty liên quan đều là những khoản tiền đi ra khỏi doanh nghiệp.

05 Kế hoạch dài hạn của nhà đầu tư là gì?

Hãy hỏi họ thường gắn bó bao lâu, và họ đã làm gì với những công ty từng đầu tư trước đây.

06 Nhân viên của chúng ta sẽ chịu ảnh hưởng ra sao?

Trao đổi cởi mở và sớm về kế hoạch đối với nhân sự, đào tạo và các nhà cung cấp trong nước.

07 Nếu hai bên bất đồng thì sao?

Thống nhất trước cách giải quyết tranh chấp và cách mỗi bên có thể rút lui.

08 Chúng ta có thể tự tài trợ một phần không?

Quản lý dòng tiền tốt hơn hoặc lợi nhuận giữ lại có thể đáp ứng một phần nhu cầu, giúp giảm phần sở hữu phải nhượng lại.

09 Bán doanh nghiệp có phải là lựa chọn tốt hơn cho mọi bên?

Nếu không tìm được đối tác có thiện chí phù hợp, một thương vụ bán được chuẩn bị chu đáo có thể là lựa chọn có trách nhiệm hơn.

10 Ai là người tư vấn độc lập cho chúng ta?

Hãy sử dụng luật sư và chuyên gia tư vấn tài chính có chuyên môn của riêng mình, không phải những người do phía bên kia giới thiệu.

Mỗi công ty và mỗi nhà đầu tư đều khác nhau, và những câu hỏi này chỉ là điểm khởi đầu. Thỏa thuận với nhà đầu tư là văn bản pháp lý: hãy luôn tham khảo ý kiến của chuyên gia pháp lý và tài chính có chuyên môn. Nếu Quý vị cần một góc nhìn thứ hai khách quan, xin đừng ngần ngại liên hệ với chúng tôi.